

## Załącznik 2 do Formularza aplikacyjnego w Akceleratorze – Program

### Czym jest Akcelerator?

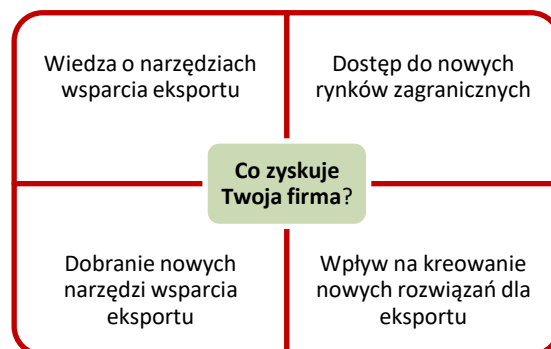
**Akcelerator** pomaga **firmom** zdynamizować **ekspansję zagraniczną** w oparciu o **narzędzia** dostępne w ramach oferty **Grupy PFR** oraz **współpracę z instytucjami publicznymi** w dialogu służącym rozwojowi branży.

### Co oferuje?

1. **Strefa Rozwiązań** – warsztaty mające na celu przekazanie praktycznej wiedzy o narzędziach służących rozwojowi eksportu, oferowanych przez Grupę PFR oraz podmioty współpracujące z Akceleratorem (PFR S.A., BGK, PAIH, PARP, KUKE, KUKE Finance, PFR TFI, ARP).
2. **Strefa Dialogu** – współpraca pomiędzy biznesem, administracją publiczną (m.in. MPiT, MSZ, placówki dyplomatyczne) i ekspertami w celu zidentyfikowania barier rozwoju branży w zakresie eksportu oraz zdefiniowania założeń do narzędzi służących rozwojowi eksportu.
3. **Strefa B2B** – koordynacja procesu doboru narzędzi wsparcia eksportu z oferty Grupy PFR indywidualnie do potrzeb firmy.

### Co wyróżnia Akcelerator?

- **Indywidualnie dobrane narzędzia**, odpowiadające potrzebom firmy, bez konieczności samodzielnego organizowania konsultacji z wszystkimi podmiotami Grupy PFR.
- **Współpraca z administracją publiczną** przy projektowaniu narzędzi służących wsparciu procesów eksportowych firm.



### Dla kogo?

Dla **firm** z dominującym udziałem kapitału krajowego, które:

- posiadają istotny potencjał produkcyjny, a głównym przedmiotem ich działalności jest produkcja w branży jachtów i łodzi;
- przygotowały lub realizują strategię ekspansji zagranicznej.



### **Ile trwa akceleracja?**

4 miesiące

- Nabór: wrzesień 2019 r.
- Strefa Rozwiązań: październik 2019 r.
- Strefa Dialogu: listopad 2019 r.
- Strefa B2B: listopad - grudzień 2019 r.
- Zamknięcie Akceleratora: grudzień 2019 r.

### **Ile kosztuje akceleracja?**

**Strefa Rozwiązań, Strefa Dialogu, Strefa B2B** – bezpłatnie

Uczestnicy pokrywają koszty zakwaterowania, wyżywienia i przejazdów.

### **Co obejmują warsztaty?**

#### **WARSZTAT I – Wsparcie finansowe rozwoju eksportu i ekspansji inwestycyjnej polskich firm.**

Warsztat ma odpowiedzieć na pytania:

1. Jakie są instrumenty wsparcia dla polskich przedsiębiorstw w zakresie finansowania eksportu towarów, usług i dóbr inwestycyjnych? Kto i jak może z nich skorzystać?
2. Jak zyskać a nie stracić na obsłudze klientów, którzy oczekują odroczonego terminu płatności? Jak najłatwiej ubezpieczyć transakcję? Na jakich warunkach można pozyskać kapitał na inwestycje i przejęcia w kraju lub za granicą?
3. Czy istniejące instrumenty/procedury są adekwatne do potrzeb rynku/branży?

Przykładowe omawiane instrumenty:

- BGK: akredytywy, finansowania dla zagranicznego nabywcy, kredyt dla polskiego przedsiębiorcy planującego ekspansję zagraniczną;
- KUKI: rodzaje polis ubezpieczeniowych należności w handlu międzynarodowym, gwarancje ubezpieczeniowe;
- KUKI Finance: faktoring krajowy i zagranicznych transakcji w handlu międzynarodowym;
- PFR TFI: wejścia kapitałowe Funduszu Ekspansji Zagranicznej. Zasady przygotowania projektów do inwestycji z Funduszem.

#### **WARSZTAT II - Wsparcie instytucjonalne rozwoju eksportu oraz ekspansji inwestycyjnej polskich firm i programy dotacyjne**

Warsztat ma odpowiedzieć na pytania:

1. Jak można skorzystać ze wsparcia instytucjonalnego oraz jakie kompetencje mają poszczególne instytucje udzielające wsparcia? Z kim się kontaktować?



2. Jakie programy dotacyjne są obecnie realizowane oraz jakie kryteria należy spełnić, aby móc z nich skorzystać?
3. Czy istniejące instrumenty/procedury są adekwatne do potrzeb rynku/branży? Czy należy coś zmienić?

Przykładowe omawiane instrumenty:

- Ministerstwo Przedsiębiorczości i Technologii: eliminacja barier handlowych, pomoc de minimis;
- PAIH: usługi Zagranicznych Biur Handlowych, Polskie Mosty Technologiczne, Program BRAND;
- PARP: Centrum Rozwoju MŚP; nabory do konkursów dotacyjnych na najbliższe 12 miesięcy;
- ARP: usługi wspierania innowacji, programy dotacyjne i wsparcie kapitałowe.

### **Jakie narzędzia wsparcia eksportu są w ofercie Grupy PFR?**

- **PFR Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.** - udział kapitałowy w inwestycjach zagranicznych Funduszu Ekspansji Zagranicznej FIZAN,
- **Bank Gospodarstwa Krajowego** - finansowanie dłużne eksportu, finansowanie dłużne ekspansji zagranicznej polskich przedsiębiorstw,
- **Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych S.A. (KUKE S.A.)** - ubezpieczenia w handlu międzynarodowym, gwarancje w handlu międzynarodowym, ubezpieczenie inwestycji bezpośrednich za granicą,
- **KUKE Finance S.A.** - wszystkie rodzaje faktoringu,
- **Agencja Rozwoju Przemysłu S.A.** - pożyczki dla przedsiębiorstw w procesie restrukturyzacji,
- **Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A.** - misje gospodarcze, kontakty lokalne, weryfikacja partnerów biznesowych na wybranych rynkach,
- **Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości** - programy dotacyjne i usługi doradcze dla MŚP.

### **Ważne:**

*W poszczególnych działaniach przewidzianych programem akceleratora rekomendowany udział osób decyzyjnych w firmie w zakresie ekspansji zagranicznej oraz decyzji strategicznych – członków zarządu, właścicieli lub kadry menadżerskiej wyższego stopnia.*

